

Резюме №980

43 года - Мужской пол - Бишкек

Опыт работы

Руководитель

Разное Бишкек

по настоящее время

С 01.05.2013 – 30.06.2013 ОсОО «Манас Хендлинг Групп», 100% дочернее предприятие ОАО «Международный Аэропорт Манас» Должность: консультант Директора С 11.03.2013 – 30.04.2013 ОсОО «Манас Хендлинг Групп», 100% дочернее предприятие ОАО «Международный Аэропорт Манас» Должность: советник Директора С 09.03.2011 – 10.03.2013 ОсОО «Манас Хендлинг Групп», 100% дочернее предприятие ОАО «Международный Аэропорт Манас» Должность: Директор Обязанности: □ Привлечение клиентов (хендлинговые компании, авиакомпании, ЦТП), охват 85% (с «0») от всего объема рынка за время работы на должности □ Разработка и реализация проектов по неосновной деятельности (улучшение инфраструктуры аэропорта, повышение сервиса и дополнительные услуги). За время работы на должности реализованы проекты: Манас Такси, VIP-зал, Автоматизированная парковочная система, Освещение и рекламные конструкции □ Управление персоналом (более 200 человек по всем проектам) С 03.09.2010 – 28.02.2011 ОАО «Кыргызская Агропродовольственная Корпорация» Должность: Региональный представитель по Таласской области Обязанности: □ Работа с клиентами (производители сельхозпродукции) и закупщиками сельхозпродукции (прием фасоли, проверка качества по влажности, сорности и объему) □ Набор и организация работы персонала на производстве (складирование, переработка фасоли, фасовка и подготовка к отгрузке 25 человек рабочих) □ Построение логистики отгрузок и подготовка экспортной документации □ Ведение всех видов документации по учету и отчетности С 21.07.2008 – 21.12.2008 ОсОО «Газпром Нефть Азия» Должность: Оператор-кассир (АЗС № 14) Обязанности: □ Работа с клиентами (прием денежных средств, отпуск ГСМ) □ Организация работы персонала (младших операторов 2 чел, оператора-продавца 1 чел) □ Прием ГСМ (из нефтебаз, замер количества) □ Составление суточного отчета (отчет по выручке всего комплекса: АЗС, автомойка, вулканизация, пункт геометрии колес и магазин) С 01.12.2007 – 01.05.2008 ОсОО «MobiCom», официальный дилер сотовых операторов в КР Должность: Коммерческий директор Обязанности: □ Создание базы данных по точкам приема платежей (ТПП), (каталогизация, маршрутизация) □ Работа с корпоративными клиентами сотовых операторов (привлечение к сотрудничеству, создание базы данных) □ Налаживание каналов сбыта карточной продукции (региональные каналы сбыта, контроль потока и активации сим-карт и тд) □ Контроль дебиторской задолженности ТПП □ Развитие региональных представительств (привлечение субдилеров, обучение персонала) □ Разработка сетки вознаграждения для субдилеров □ Контроль исполнения обязательств перед деловыми партнерами □ Управление персоналом (8 человек) С 01.10.2007 – 01.12.2007 ОсОО «Beerhaus», дистрибьюторская компания Должность: Заместитель начальника отдела продаж Обязанности: □ Контроль и планирование товарных запасов на складе □ Разработка логистики поставок □ Рациональное использования транспортных ресурсов и оптимальное распределение □ Управление персоналом (14 человек, водители-экспедиторы) □ Анализ рынка напитков (прохладительных и слабоалкогольных) □ Расширение ассортимента поставляемых товаров (ввод новых видов) С 20.01.2007 – 01.05.2007 ТОО «Континент Трейд» г. Алматы (Торговая база «Wimrex» по Алматинской области) Должность: Старший торговый менеджер по Алматинской области Обязанности: □ Увеличение объемов продаж (за время работы на должности, прирост 250%) □ Разработка логистики поставок □ Создание новой базы данных по торговым каналам (каталогизация, маршрутизация, конъюнктура рынков) □ Рациональное использования

транспортных ресурсов и оптимальное распределение □ Управление персоналом (4 торговых менеджера) □ Складская логистика Разработка и внедрение системы стимулирования и поощрения партнеров □ Контроль исполнения обязательств перед деловыми партнерами □ Разработка новой ценовой политики в регионах (расчет всех расходов, планирование объемов продаж) □ Написание бизнес плана по открытию локальных терминалов для осуществления розничных продаж в регионах области (открытие и запуск 1 терминала в Енбекшиказахском районе для обслуживания 5 районов Алматинской области) С 20.05.2003 – 01.12.2006 ЗАО «Фирма «Шоро» г.Бишкек Должность: Менеджер по региональному развитию (региональный управляющий по продажам) Обязанности: □ Увеличение количества дилерских точек и дистрибьюторских сетей в регионах КР (за время работы кроме 12 существующих, открытие 3 дилерских точек, открытие и налаживание работы в 3 дистрибьюторских сетях в КР) □ Увеличение объемов продаж (за время работы на должности, прирост 300%) □ Доведение дилерских точек до уровня дистрибьютора по показателям (объемы продаж, охват и т.д.) □ Переход на новую систему дистрибуции в регионах КР □ Разработка логистики поставок □ Обучение экспедиторов мерчендайзингу, системам продаж «по заявкам» и «горячим продажам», работе с документацией строгой отчетности, по ориентировании на местности □ Создание новой базы данных по торговым каналам (каталогизация, маршрутизация, конъюнктура рынков) □ Рациональное использования транспортных ресурсов и оптимальное распределение □ Управление персоналом □ Складская логистика С 1.04.2003 – по 20.05.2003 ЗАО «Фирма «Шоро» г. Бишкек Должность: Торговый представитель (менеджер по продажам) Обязанности: □ Работа с торговыми каналами □ Привлечение новых торговых каналов, клиентов □ Оптимизация работы (по времени, посещаемости, расчетов) □ Продвижение новых товаров □ Внедрение мерчендайзинга в торговых точках □ Маршрутизация □ Сбор заявок □ Поддержание устойчивых отношений с торговыми каналами

Образование

КНУ им.Ж.Баласагына - Бишкек

Экономический, Финансы и кредит (Высшее)

Знание языков

Кыргызский — родной

Русский — свободно владею

Английский — выше среднего

Дополнительная информация

ВУ категории ABC

Диплом – переводчик английского языка (с отличием) 1999 год

Сертификат «Империя кадров» курс «Искусство эффективных продаж» 2003 год

Сертификат Центр Тренинга и Консалтинга (ЦТК) курс «Школа практического менеджмента» раздел «Менеджмент» 2003 год

Сертификат Центр Тренинга и Консалтинга (ЦТК) курс «Школа практического менеджмента» раздел «Маркетинг» 2003 год

Сертификат IATA курс «Авиационная безопасность» Бангкок 2012 год

Знание языков

Навыки

Английский - хорошо, русский - отлично, кыргызский - родной.

Компьютер: MS Windows 95, 98, ME, 2000, XP, 2007, MS Office 95, 97, 2000, XP, 2007